

Allan Laursen er efter en svær tid kommet i gang igen med AL Lift. Pressefoto.

I Jeg er glad for at starte op igen efter en svær tid, der heller ikke har gjort det lettere at finde finansiering hos bankerne. I den situation er det helt fantastisk at opleve den goodwill og villighed til at bakke op om projektet, som jeg har mødt hos både lokale og udenlandske samarbejdspartnere.

ALLAN LAURSEN, AL Lift.



Tilbage igen efter han måtte forlade livsværket

Allan Laursen måtte forlade Al-vac, men har nu startet AL Lift, så han er tilbage på markedet.

ERHVERV

LEMVIG: Finanskrisen betød, at Allan Laursen måtte forlade sit livsværk Al-vac for tre år siden. Men han arbejder fortsat med avanceret løftegrej.

Allan Laursen lod sig nemlig ikke slå ud, men har over de seneste år opbygget den nye virksomhed AL Lift, som har fået en god start i både ind- og udland. Dermed viderefører AL Lift det løfterige livsværk med produktion af vakuumsugende maskiner, som den unge maskintekniker i sin tid fik ideen til, da tunge fortovsfliser i Lemvigby skulle løftes op og ned i forbindelse med kloakeringsarbejde på en 28 kilometer lang strækning.

Der blev helt stille

»Siden jeg etablerede virksomheden i 1988 havde jeg ikke oplevet andet end vækst og en fyldt ordrebog. Men i november 2008 blev vi ramt af den finanskrisen, som mange andre allerede havde snakket om længe. Der blev helt stille, og jeg var for første gang utryk ved fremtiden,« siger Allan Laursen.

Besparelser i alle hjørner af virksomheden og nedskæringer i medarbejderstaben fra 45 til 38 ansatte i Lemvig

var ikke nok. Og en forholdsvis nyetableret produktionsafdeling i Rumænien med 15 medarbejdere blev pludselig en ekstra hæmsko i stedet for en vej til yderligere vækst, da ordretilgangen brat udeblev.

Efter fire drøje år sagde banken i efteråret 2012 stop, og AL-vac blev solgt til investorer, der ikke ønskede at holde på Allan Laursen som en del af virksomheden.

»Det er jeg faktisk glad for i dag. Det var alligevel ikke gået ret længe med mig i en rolle, hvor jeg ikke selv sidder for bordenden,« siger Allan Laursen.

Da han ikke kunne blive enige med de nye ejere om en konkurrence-klausul, var han fritstillet til at begynde for sig selv igen.

Det gjorde han i den nye virksomhed AL Lift, som blev etableret i lejede lokaler i Lemvig.

Genoplever suset

Her er der foreløbigt ni medarbejdere og jævnt stigende travlhed med salg til både danske og udenlandske kunder samt den medfølgende service på maskinerne, som altid har været en del af Allan Laursens forretning. Og det er en tilfreds indehaver, der genoplever suset ved at være

FAKTA AL LIFT

■ Allan Laursen stiftede i 1988 virksomheden AL-vac i Lemvig. På bankens foranledning blev AL-vac i 2012 solgt, og Allan Laursen forlod posten som administrerende direktør med ansvar for både produktionsudvikling, salg og størstedelen af omsætningen.

■ I stedet etablerede han på samme forretningsgrundlag virksomheden AL Lift, der også drives fra Lemvig.

■ AL Lift producerer håndteringsudstyr, der ved hjælp af blandt andet vakuum-sug gør det lettere at flytte tunge emner i især industrien og byggeriet. Produktionen omfatter både standardprodukter samt specialfremstillede løsninger.

Kilde: AL Lift.



AL Lift er i så god gang, at der ledes efter større produktionslokaler. Pressefoto.

iværksætter, men også nyder at kunne trække på sine forretnings erfaringer og store netværk i markedet.

»Jeg er glad for at starte op igen efter en svær tid, der heller ikke har gjort det lettere at finde finansiering hos bankerne. I den situation er det helt fantastisk at opleve den goodwill og villighed til at bakke op om projektet, som jeg har mødt hos både lokale og udenlandske samarbejdspartnere, der godt ved, at der skal investeres både tid og penge, inden en forretning giver afkast,« siger Allan Laursen.

Han ser den stærke opbakning fra kolleger i erhvervslivet som en fordel ved at drive virksomhed i Vestjylland og fremhæver en lokal el-

installationsforretning i Lønborg, der uden tøven og videre papirarbejde lånte ham et sekscifret beløb under en privat middag, så AL Lift kunne komme i gang.

Lokal opbakning

»Når man arbejder i denne del af landet, så har man en tillid til hinanden, som jeg ikke tror, at man ville have mødt i København i min situation. Her på egnen hjælper vi hinanden, og jeg har kun mødt opbakning fra en række lokale virksomheder som for eksempel Øgendahls Maskinfabrik,« siger Allan Laursen.

Men også en nær ven og mangeårig samarbejdspartner i udlandet har været en stor hjælp, så produktionen af de velkendte vakuum-ma-

skiner igen kunne rulle ud af samlebåndet.

Det har alt sammen givet ro til, at Allan Laursen selv har rejst rundt i verden for at udbygge de mange kontakter til kunder og samtidigt opbygge et nyt netværk af importører i USA, Frankrig og Asien samt en række andre lande.

I det hele taget er han glad for at være sluppet gennem finanskrisen uden at have mistet alt og stadigvæk har mulighederne for at skabe vækst i hjembyen Lemvig.

»Jeg kunne godt have sat mig tilbage og sagt »Dét var så det« og leve af mine øvrige aktiviteter, men det er dejligt at være i fuld gang med AL Lift, og jeg har efter rekonstruktionen stadig både vindmøller og en række udlejningsejendomme i Lemvig. Blandt andet også bygningerne, hvor min gamle virksomhed AL-vac drives fra.«

Han er ikke desto mindre på udkig efter nye lokaler til AL Lift, da produktion og lagerkapacitet efterhånden kræver mere plads.

»Tingene har det jo med at vokse, og det kunne da være sjovt måske at vende tilbage til min gamle virksomhed, hvis der viser sig en mulighed for det,« siger Allan Laursen.